

# 2009★アサセミ★講師陣紹介



株式会社メディアール 代表取締役 サファイア 玲子

Reiko Safaia

宝塚音楽学校卒業、宝塚歌劇団の舞台女優へ。退団後、東京にてウエディング司会者としてデビュー。程なくプロデュース業（プランナー）にも携わる。途中、英国留学（ロンドン・ケンブリッジ）の経験を生かし外資系航空会社にて国際線客室乗務員となりイタリアを拠点に欧米に於ける生活様式や国際マナー、ブライダル等の知識を身につける。

また、タレントやリポーター業も経験し幅広く、ウエディングプロデュース・バイリンガルアナウンサー・スチュワーデス学校面接アドバイザー・英会話/マナー・コミュニケーション講師等で活躍し来沖

司会も出来るブライダルのトータルプロデューサーとしてラジオ番組を持ち、専門学校では講師を、そして東京・大阪での実績をいかし、リゾートウエディングプランナーとして、県外カッブルのため、沖縄産業振興公社が公募する。【ベンチャービジネスサポート事業】に採択、「人財育成事業」に取り組み起業

2006年6月日本初!リゾートウエディングのスクール設立、プランナー・司会者を育成。また、宝塚・スチュワーデス時代の自らの経験を生かして、独自のスタイルで接客マナーや顧客満足の向上、クレーム対応、モチベーションアップなど、笑いど涙ありのセミナー・研修・講演会など多種多様の依頼もこなし、最近では沖縄と東京の企業をメディアで繋げる広報・PR代行も業界への幅広い人脈により開始。同時に、演説用の指導およびスピーチ原稿作成も手がけ現在に至る。なお、沖縄に来たきっかけは息子の不登校である。

最終学歴—1995年3月近畿大学豊岡短期大学・幼児教育学部通信教育学科卒業（通信では最短期間の3年で卒業）

所有資格—保育士（保育士）・幼稚園教諭日本舞踊名取（花柳流）ダイビング免許（PADIアドバンス）アナウンス検定2級 TEFL（英語教授法・母国語を英語としない世界中で英語を教授出来る国際資格）認定キャリアコンサルタント・プロフェッショナルキャリアカウンセラー

愛称—サファイア玲子は、宝塚に入る前から憧れている少女漫画・リボンの騎士（作・手塚治虫）の主人公より



有限会社ジュントオル 代表取締役 谷田貝 孝一

Kouichi Yatagai

■出身\*昭和32年生・栃木県出身 ■学歴\*国立小山総合高等職業訓練校卒業

■現職・資格・経歴/栃木県商工会連合会エキスパートバンク登録

1970年/学費を稼ぐため13歳で新聞配達を始める 1974年/17歳で自動車板金塗装業界 1988年/谷田貝自動車板金塗装開業

2000年/世界初レンタルガレージサービスを開始、主宰する 2002年/有限会社ジュントオルを設立、代表取締役に就任

2003年/都賀町商工会ものづくり工房事業設立、代表に就任

■担当・専門分野/小規模事業の経営革新・集客販売促進・儲けの仕組みづくり

■特徴/栃木県で自動車板金塗装業を経営。工場や工具類を一般客に貸し出し、客が自分で修理する「世界初のレンタルガレージサービス」を開発し、現在ではFC15店舗を展開するまでに至る。この新事業活動は、日本経済新聞の一面特集記事、NHKBS『経済最前線』、NHK総合『経営羅針盤』等で取り上げられた。

また、「客の声を聞け」を合言葉に「モノを売るのではなく、お客とどう関わるか」という今までに例のない手法にマスコミが注目し、NHK教育テレビで取り上げられるなど、さらなる注目が集まっている。

■著書/「レンタルガレージ利用術」監修（学習研究社）

■主な講演テーマ

- ・お金もかけず、モノも売らず儲ける仕組み
- ・売り込むな!感性価値を創造させて売上アップ!
- ・「待ち」から「攻め」へ!「売れる仕組み」で確実に儲ける



日本ビジネスコンサルタント(JABIC) 代表 梶野 照夫

Teruo Kajino

■出身\*昭和25年生・大阪府出身 ■学歴\*京都産業大学経済学部経済学卒業（昭和47年）

■現職・資格・経歴/中小企業診断士・社会保険労務士・個人情報保護士・経営革新アドバイザー

・エキスパートバンクアドバイザー（名古屋商工会議所）・新事業支援アドバイザー（名古屋市新事業支援センター）

・経営労務登録専門家（あいち産業振興機構）・経営、労務、販売コンサルタント

1972年タイワ精工（株）入社。（東証一部上場）<東京=釣具・ゴルフスポーツ用品製造販売業>主に営業販売業務に従事、実績をあげる。代理店管理・支店管理・営業マン管理・ルート販売管理。1988年名古屋商工会議所入所。主席専門経営指導員・OB人材マッチング事業。経営安定特別相談室として経験を積む。創業・経営革新計画承認・各種金融相談・経営相談実績多数 名駅西支部副支部長を経て2008年経営労務販売コンサルタントとして独立開業。日本ビジネスコンサルタント(JABIC)設立。現在は講演会・研修会の講師としても活躍

■担当・専門分野/経営戦略・計画立案・創業支援・経営革新支援・人事労務管理全般(目標管理・人事評価制度・自己申告制度・賃金管理ほか)・人材育成・従業員教育(セールスマン教育~やる気の出る営業マン~数字に強い営業の育て方)・マーケティング戦略・経営診断・企業戦略・店舗診断・販売管理・販路開拓・資金調達~資金運用ほか

・企業再生・街づくり、その他(就業規則・高年齢継続雇用ほか雇用対策)

■著書/「現場管理者にパワーをつける事典」(日刊工業新聞社) 「マンパワー・安全7つ道具」(日刊工業新聞社) 「現場管理者に超スタミナをつける7つ道具」(日刊工業新聞社)

■主な講演テーマ

- ・創業塾/経営革新塾
- ・コミュニケーションの大切さ(ゲーム)
- ・数字に強い営業を育てる=実践ゲーム型
- ・実践、財務管理のコツ(こうすれば儲かる)
- ・儲けを常に意識する営業マン教育
- ・就業規則作成のコツ
- ・人事考課でパワーアップ
- ・カイゼンは製造業だけではない
- ・地方で伸びる会社のトップ条件
- ・ココで差がつく!小さな会社の大きな元気力



ビジネス・コア・コンサルティング 代表 坂本 篤彦

Atsuhiko Sakamoto

■出身\*昭和39年生・東京都出身 ■学歴\*淑徳大学社会福祉学部卒業（昭和63年）

■現職・資格・経歴/中小企業診断士

昭和63年：日本マクドナルド株式会社入社。ファースト・アシスタント・マネージャーを経て、平成3年、東京商工会議所に入所。同会議所ベンチャー支援センターにて、ベンチャー企業の事業展開支援や、中小企業のM&Aサポート事業の企画・立案及び事業運営に携わる。

平成14年9月、家業継承のため同会議所の調査役を経て円満退職する。同時にビジネス・コア・コンサルティングを設立し、創業・ベンチャーの事業展開支援など実践型コンサルティング活動を行う。「ビジネスのコア(中核)」すなわち事業の本質に迫り、顧客満足の最大化と事業の展開を追及するもので本質的なことをよりわかりやすく、豊富かつ具体的な事例で、明るく・楽しく・元気の出る切り口でヤル気と元気を伝えます。

■担当・専門分野/経営全般(M&A、経営革新・診断、販路開拓等)・経営革新塾・税務会計・財務全般、労務管理

・起業家指導(設立、登記、開業ノウハウ等)・創業塾・社員教育(新入社員・営業社員)

■著書/「21世紀のサービス業はこう変わる」共著(経営情報出版社) 「販路開拓成功マニュアル」共著(東京商工会議所) 「中小企業診断士1次試験・問題の読み方・解凍のポイント」共著(同友館) 「第二創業を成功させる着眼点」(NMR) 「経営革新につながる発想力と着眼点」(NMR:小冊子)

■主な講演テーマ

- ・できる企業はココが違う!事例に見る経営革新
- ・新分野進出成功のノウハウ
- ・新規開業・会社設立実務と手続きの仕方
- ・中小企業のための経営承継円滑化
- ・「会社・事業」も商品!事例に見るM&A戦略と成功ポイント
- ・ヒット商品に見るオンリーワン経営の法則
- ・ビジネス・プレゼンテーションの基本と実践7つのポイント
- ・使えるビジネスプラン作成ノウハウ

豊見城市商工会